



Flanders Investment & Trade

Vlaams Agentschap voor Internationaal Ondernemen

F.I.T. DIENSTVERLENING

Paul Pladijs

Adviseur Internationaal Ondernemen

Fevia seminarie Affligem

12 juni 2012

Flanders Investment & Trade

- Inwerkingtreding op 1 juli 2005
- EVA
- Beleidsdomein Internationaal Vlaanderen:
 - Departement Internationaal Vlaanderen
 - Flanders Investment & Trade
 - Toerisme Vlaanderen
 - Vlaams Agentschap voor Internationale Samenwerking
- **Beheersovereenkomst**
 - 1.1.2007
 - Looptijd: 5 jaar



Missie - Flanders Investment & Trade

“Internationaal ondernemen van, naar en in Vlaanderen op een actieve en duurzame wijze bevorderen.”

“Draaischijf Vlaams internationaal ondernemen.”

3 strategische doelstellingen

1. De bevordering van het internationaal ondernemen door Vlaamse bedrijven, met speciale aandacht voor KMO's
2. Het aantrekken van buitenlandse investeringen naar Vlaanderen
3. Een uitmuntende dienstverlening aanbieden aan zijn klanten

Structuur - Flanders Investment & Trade



Internationaal ondernemen - Dienstverlening

1. Informeren en sensibiliseren
2. Begeleiden op maat
3. Ondersteunen via exportbevorderende acties
4. Stimuleren via subsidiëring van exportinspanningen

Internationaal ondernemen – Informeren en sensibiliseren


– Informatieverspreiding

- www.flandersinvestmentandtrade.be
- Verscheidene publicaties
- Wereldwijd en FIT Express
- Infosessies, seminars en PR-campagnes
- Advertenties
- Mailings
- Promotiemateriaal
- “Leeuw van de Export”



Internationaal ondernemen – Informeren en sensibiliseren

lees beter: a | a | a

 **Flanders Investment & Trade**
Vlaams Agentschap voor Internationaal Ondernemen


Home | Contacteer ons | Zoeken | Sitemap | Add to favorites

Onze organisatie
Onze dienstverlening
Acties en events
Landen en sectoren
Handelsvoorstellen
Subsidies
Handelsbelemmeringen
Pers en publicaties
Duurzaam ondernemen
Leeuw van de Export
Nuttige links
Vacatures
Registreren
Inloggen

Bent u een bedrijf dat internationaal onderneemt vanuit Vlaanderen?
Dan bent u bij ons aan het juiste adres.
Geniet maximaal van onze dienstverlening en [log nu in](#).

Bent u een buitenlandse investeerder?
Ook voor u zijn wij de partner bij uitstek! [F.I.T. for foreign companies](#).

Handelsvoorstellen
[Kleine elektrische huishoudapparaten...](#)
(Spanje - 11/09/2008)
[CU sheet](#)
(Zwitserland - 11/09/2008)
[Ondergoed bij incontinentie](#)
(Frankrijk - 10/09/2008)
[Amandelen met een chocolade omhuls...](#)
(Duitsland - 10/09/2008)
[» Meer handelsvoorstellen](#)

Magazine 'Wereldwijs'

Uw maandelijks magazine omtrent internationaal ondernemen.
[» september 2008](#)
(3580 Kb | pdf)

Hefbomen
[Subsidies Vlaamse KMO's](#)
... vraag ze online aan
[Subsidies](#)
[bedrijfsgroeperingen/gemengde kamers en businessclubs](#)
... deadline 15 oktober 2008
... eerste oproep voor 2009
[De exportmeter](#)
... meten is weten
[Internationale projecten](#)
... deelcontracten voor KMO's
[Duurzaam en ethisch ondernemen](#)
... een strategische keuze

Marktinformatie
[National Floor Show](#)
(Design en interieur - 16/09/2008)
[Baltic Property Market Report](#)
(Multisectoraal - 16/09/2008)
[Real Estate Market Report 2008](#)
(Bouw - 16/09/2008)
[Maritime Logistics in the Baltic S...](#)
(Logistiek en transport - 16/09/2008)
[» Meer marktinfo](#)

Actieprogramma
[Marokko](#)
(Contactdag - 15/09/2008)
[Egypte](#) *
(Contactdag - 15/09/2008)
[Libië](#) *
(Contactdag - 15/09/2008)
[Algerië](#) *
(Contactdag - 15/09/2008)
[» Meer acties](#)

Uit de pers
[Metris wint Leeuw van de Export 20...](#)
(F.I.T. - 10/09/2008)
[Leeuw van de Export 2008: de genom...](#)
(F.I.T. - 1/07/2008)
[Kansen voor ICT-bedrijven in Noord...](#)
(F.I.T. - 30/06/2008)
[De nieuwsbrief 2.0: grensverleggen...](#)
(F.I.T. - 23/06/2008)
[» Persarchief](#)

Flanders Investment & Trade - Vlaams Agentschap voor Internationaal Ondernemen | Gaucheretstraat 90 | BE-1030 Brussel - België
Legal disclaimer

Internationaal ondernemen – Informeren en sensibiliseren

- Maandelijks
“WERELDWIJS”
- Wekelijks
“FIT EXPRESS”



Internationaal ondernemen – Informeren en sensibiliseren

**Help, ik wil
exporteren!**

Het exportplan,
leidraad bij
internationaal
ondernemen



Flanders Investment & Trade
Vlaams Agentschap voor Internationaal Ondernemen



Flanders Investment & Trade

Internationaal ondernemen – Informeren en sensibiliseren

- **Assistentie bij desk en fieldresearch, marktselectie en -onderzoek**
 - **Algemene landen- en sectorinformatie (landenfiches)**
 - **Zakenvoorstellen, sectorrapporten, prospectieverslagen**
 - **Uitvoerreglementering**
 - **Internationale / multilaterale projecten**
 - **Statistieken**



Internationaal Ondernemen – Begeleiden via informatie op maat

Binnenlands netwerk

WIE ? WAAR ?

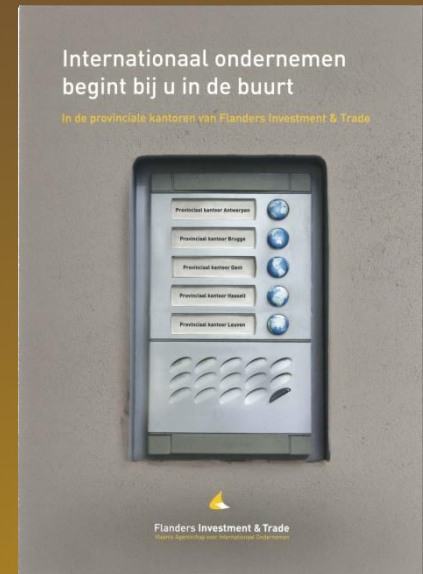
- 5 provinciale kantoren
- 15 adviseurs internationaal ondernemen

Internationaal Ondernemen – Begeleiden via informatie op maat

Binnenlands netwerk

TAKEN

- Aanspreekpunt voor Vlaamse bedrijven
- Eerstelijnsloket tot dienstverlening F.I.T.
- Informatie over en hulp bij buitenlandse prospectie
- Algemene en gerichte exportmarktinfo op maat
- Systematische dossierbegeleiding en follow-up
- Contactdagen VLEV organiseren
- Matching buitenlandse vraag/Vlaams aanbod
- Exportmeter



Internationaal Ondernemen – Begeleiden via informatie op maat

EXPORTMETER

- Meten van de exportrijpheid ondernemingen
- Audit met een 90-tal vragen over 8 bedrijfsdomeinen
- Afweging tegen gangbare *best practices* en vergelijking met best presterende Vlaamse KMO's
- Resultaat: rapport met score, adviezen en actieplan



Exportmeter: uw slaagkansen gemeten

Onze audittool geeft
uw bedrijf vleugels,
over de grenzen heen



Internationaal Ondernemen – Begeleiden via informatie op maat

EXPORTMETER = METEN EXPORTRIJPHEID

Audit met 90 vragen over 8 bedrijfsdomeinen

- 1. Aankoop
- 2. Verkoop en orderverwerking
- 3. Productieplanning
- 4. R & D
- 5. Marktbenadering
- 6. Magazijn en transport
- 7. Personeelsadministratie
- 8. Communicatie



Internationaal Ondernemen – Begeleiden via informatie op maat

Internationaal netwerk – WAAR ?

- Wereldwijd
- 95 kantoren (incl. bi- en triposten)

Buurlanden

Zuid-Europa

Noord-Europa

Oost-Europa

Nafta

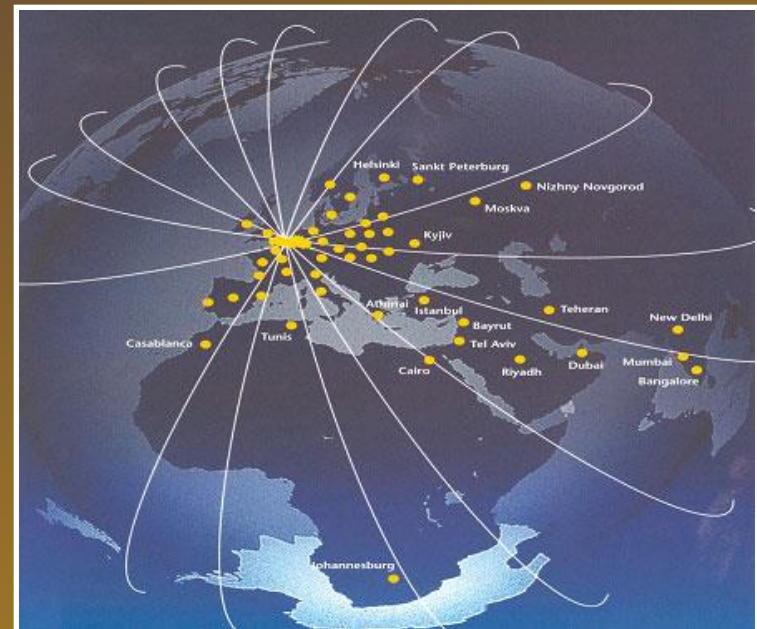
Centraal- en Zuid-Amerika

China

Zuidoost-Azië

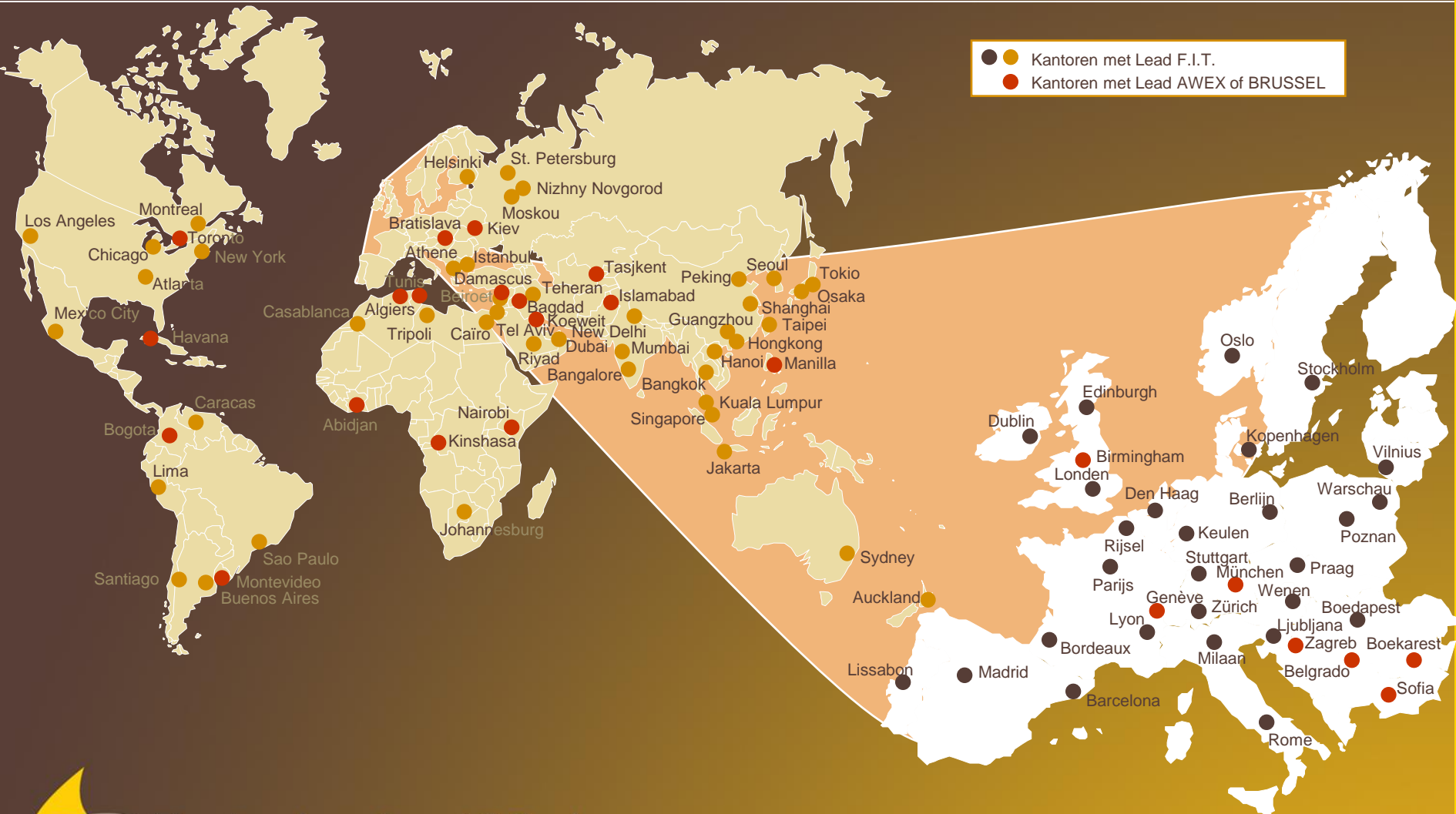
Midden-Oosten/Afrika

Pacific



Internationaal Ondernemen – Begeleiden via informatie op maat

Kantoren wereldwijd: F.I.T.-kantoren en andere



Internationaal Ondernemen – Begeleiden via informatie op maat

Buitenlands netwerk – Vlaams Economisch Vertegenwoordigers TAKEN

- Ontwikkeling van netwerk contactpersonen (introductions)
- Opvolging van de lokale markt
 - detectie van marktevoluties
 - tracering van marktkansen voor Vlaams aanbod
- Pro-actieve marktprospectie
 - via prospectiereizen naar economisch belangrijke centra in “hun” werkingsgebied



Internationaal Ondernemen – Begeleiden via informatie op maat

- **Organisatie exportbevorderende acties**
 - handelsmissies
 - beursdeelnames
- **Assistentie ter plaatse**
 - organisatie individuele prospectiereizen bedrijf
 - productlancerings
- **Vlaamse bedrijven informeren over afzetkansen in hun markt**
 - via levering adresmateriaal potentiële afnemers (standaard of geselecteerd)
 - via kleinschalig marktonderzoek (fijnmaziger, met info over distributiekanaalen, concurrentie, reglementering, marktprognoses, ...)
 - via jaarlijkse contact- of exportdagen in Vlaanderen
 - via thematisch/geografische infosessies in Vlaanderen

Internationaal Ondernemen – Exportbevorderende acties

- Multisectorale of thematische zakenreizen
- Groepsstanden op jaar- en vakbeurzen
- Exportdagen/individuele contactdagen VLEV
- Seminars/infosessies/workshops, thematisch of sectoraal
- Trefdagen, catalogoogtentoonstellingen, product sample booths
- Uitnodiging buitenlandse aankopers
- Infostands op beurzen (vb. Meubelbeurs, Interieur,...)
- Inkomende handelsmissies



Exportbevorderende acties voor sector voeding

- **Groepsstanden op vakbeurzen**

- **Fancy Food Show San Francisco**
- **ISM Keulen**
- **Biofach Nürnberg**
- **Gulffood Dubai**
- **Foodex Tokio**
- **Alimentaria Barcelona**
- **Food & Hotel Asia, Singapore**
- **Gastronord Stockholm**
- **Sial Parijs**

Exportbevorderende acties voor sector voeding

- **Diverse acties:**

- groepszakenreis voeding & dranken, Polen
- Belgian Beer & Food Weekend Tokio
- uitnodiging aankopers Rim Baltic naar Brussel
- Belgian Beer Event Londen



Flanders Investment & Trade

Vlaams Agentschap voor Internationaal Ondernemen

F.I.T. - Internationaal Ondernemen

Financiële steunmaatregelen

Internationaal ondernemen: subsidies

- **Toekenning subsidies aan:**
 - Kleine en middelgrote ondernemingen
 - 9 subsidiabele initiatieven
- **Toekenning subsidies aan:**
 - Bedrijfsgroeperingen
 - Gemengde kamers van koophandel
- **Toekenning subsidies Vlaamse uitrustingsgoederen**
- **Toekenning subsidies voor haalbaarheidsstudies**

Subsidies voor kmo's

- **Stimuleren via exportsubsidies**
 - wie komt in aanmerking ?
 - wie komt niet in aanmerking ?
 - algemene voorwaarden
 - hoe aanvragen ?
 - welke initiatieven ?

Wie komt in aanmerking ?

- **Kleine en middelgrote ondernemingen**
 - exploitatiezetel in het Vlaams gewest
 - max. 250 werknemers
 - jaaromzet max. 50 mio € of balanstotaal max. 43 mio €
 - niet meer dan 25 % van kapitaal of stemrecht in handen van een grote onderneming

Wie komt niet in aanmerking ?

- Traders en handelsmaatschappijen die op commissieloon werken
- De vervoerssector
- Banken en andere financiële instellingen
- Verzekerings- en vastgoedsector
- Ondernemingen die hun verbintenissen t.a.v. FIT niet hebben nageleefd

Algemene voorwaarden

- **Initiatieven ter bevordering van uitvoer of investeringen**
- **Max. 200.000 € steun over een periode van drie jaar**
- **Nieuwe markten**
- **Buiten de EER**
- **Geen dubbele subsidiëring mogelijk**
- **Geen militaire goederen**
- **Enkel steun voor goederen of diensten die bij de productie, verwerking of prestatie een duidelijke toegevoegde waarde creëren in het Vlaamse gewest**
- **Steun bedraagt max. 50% van de aanvaarde kosten, en 60% voor nieuwkomers (voor eerste drie aanvragen)**

Algemene voorwaarden

- - max. 4 goedgekeurde steunaanvragen per kalenderjaar
- - min. subsidie bedraagt 500 €

Hoe aanvragen ?

A. Indiening

- elektronisch
- volledig dossier uiterlijk 15 kalenderdagen vóór de aanvang van het initiatief
- hoogdringendheid mogelijk bij sommige initiatieven



Hoe aanvragen ?

B. Beoordelingscriteria

- adviezen binnen- en buitenlands netwerk van F.I.T. en dossierbeheerder
- aanpak van het initiatief
- de reeds ontvangen subsidies
- de meerwaarde van het initiatief voor de vlaamse economie en werkgelegenheid

C. Beroepsmogelijkheid

- bij de bevoegde minister binnen de 20 werkdagen



Welke initiatieven ?

1. Prospectiereizen

- a. Individuele prospectiereizen
- b. Deelname aan groepszakenreizen
- c. Reizen in het kader van groepsstanden

2. Prospectiereizen naar multilaterale instellingen voor projecten buiten de EER

3. Deelname aan buitenlandse beurzen of gelijkwaardige niche-evenementen met een internationale uitstraling



Welke initiatieven ?

4. **Eénmalige initiatieven met een uitzonderlijk belang ter bevordering van de uitvoer**
5. **Oprichting van een prospectiekantoor**
6. **Aanmaak productdocumentatie, commerciële vertalingen en inlassingen in vakmedia**
7. **Registratie-, homologatie- en certificatiekosten ter ondersteuning van exportinspanningen**
8. **Uitnodiging naar Vlaanderen van aankopers en decision makers uit landen buiten EER**
9. **Intrek in een dienstencentrum erkend door FIT**

Prospectiereizen

1. Prospectiereizen

- volledig dossier indienen uiterlijk 15 kalenderdagen vóór de afreis (hoogdringendheid mogelijk)
- enkel buiten de EER
- max. 3 reizen naar hetzelfde land (of regio) in een periode van 5 jaar
- enkel voor nieuwe markten **10 %**



Prospectiereizen

- max. 1 afgevaardigde per reis (bestuurder, personeelslid of exportmanager met een duurzaam exclusiviteitscontract)
- verplichte contactname met het F.I.T.-kantoor
- steun voor de reis- en verblijfkosten op basis van vaste forfaitaire vergoedingen
- verslag (template website)



Buitenlandse vakbeurzen

2. Steun voor deelname aan een buitenlandse beurzen en niche-evenementen

- wereldwijd
- MOCI / MESSEPLANER
- niet bij groepsstanden van F.I.T.
- deelnemen in eigen naam (vermelding in beurscatalogus)
- max. 2 beursdeelnames per jaar
- volledig dossier indienen uiterlijk 15 kalenderdagen vóór de beurs (géén hoogdringendheid mogelijk)



Buitenlandse vakbeurzen

- max. 4 maal dezelfde beurs binnen een periode van 8 jaar
- max. aanvaarde kost van 10.000 € voor beurzen binnen de EER, 15.000 € voor beurzen buiten de EER
- steun voor de naakte standoppervlakte + 25% (indien shell scheme geen verhoging met 25%)
- indien beurs buiten de EER ook steun mogelijk voor reis- en verblijfkosten
- verslag niche -evenement

Oprichting van een prospectiekantoor

3. Oprichting van een prospectiekantoor

- enkel buiten de EER
- enkel voor nieuwe markten **10 %**
- max. 1 prospectiekantoor per land (of regio) binnen 10 jaar
- gedurende 3 jaar geen steun voor andere initiatieven in hetzelfde land (of regio)
- kantoor vormt juridisch onderdeel van de Vlaamse firma (oprichtingsakte voorleggen)
- volledig dossier indienen uiterlijk **15 kalenderdagen** vóór de oprichtingsdatum (géén hoogdringendheid mogelijk)



Oprichting van een prospectiekantoor

- géén productie-eenheid, verkoop in kleinhandel of contractuele relaties met agenten of verdelers
- steun voor de werkingskosten in het eerste jaar
- maximale aanvaarde kosten 110.000 eur
- verslag

Aanmaak van productdocumentatie

4. Aanmaak van productdocumentatie, commerciële vertalingen en inlassingen in vakmedia

- volledig dossier indienen uiterlijk 15 kalenderdagen vóór opdracht tot realisatie (géén hoogdringendheid mogelijk)
- niet opgesteld in het Nederlands
- enkel voor nieuwe documentatie (geen aanpassingen) die extern aangemaakt wordt
- geen algemene bedrijfspresentaties, geen handledingen
- wereldwijd

Aanmaak van productdocumentatie

- kan in de vorm van brochure, CD-ROM of website
- max. aanvaarde kosten 7.500 eur per kalenderjaar
- max. steunpercentage 40%
- vermelding van F.I.T. als sponsor kan geëist worden

Registratie-, homologatie- en certificatiekosten

5. Registratie-, homologatie- en certificatiekosten

- enkel voor nieuwe markten **10 %**
- wereldwijd
- max. 3 subsidies per jaar
- max. 1 subsidie per land per jaar
- max.aanvaarde kosten 7.500 eur per aanvraag
- steun voor externe kosten van registratie-, homologatie of certificatie
- volledig dossier indienen uiterlijk **15 kalenderdagen** vóór opdracht (géén uitzondering mogelijk)



Uitnodigen naar Vlaanderen

6. Uitnodiging naar Vlaanderen van aankopers en decision makers

- enkel voor uitnodiging van aankopers of decision makers buiten de EER
- enkel voor nieuwe markten **10 %**
- max. 5 personen per jaar
- steun voor de reis- en verblijfkosten op basis van vaste forfaitaire vergoedingen
- verblijfkosten beperkt tot 5 overnachtingen per persoon
- volledig dossier indienen uiterlijk **15 kalenderdagen** vóór aankomst (hoogdringendheid mogelijk)



Dienstencentrum

7. Steun voor ondernemingen die een intrek nemen in een erkend dienstencentrum

- BRIC-landen(Brazilië, Rusland, China, India) VSA, Canada, Mexico, Dubai, Abu Dhabi (lijst op website)
- nieuwe markt: **10 %**
- max. 50 % van de kosten
- max. aanvaarde kosten 4000 eur/maand (kosten voor gebruik dienstencentrum) voor min. 3 en max. 18 maanden
- uitbetaling na subsidieperiode
- geen andere subsidies voor hetzelfde land gedurende subsidieperiode

Contactgegevens

- Flanders Investment & Trade: een klankbord!

Flanders Investment & Trade
Gaucheretstraat 90, 1030 Brussel

Tel: 02/504.87.11

Fax: 02/504.88.99

info@fitagency.be

Website:

www.flandersinvestmentandtrade.be



Provinciaal kantoor Vlaams-Brabant

VAC - Leuven

Diestsepoort 6 – bus 21

3000 Leuven

Tel. 016-66.56.00

Fax 02-504.88.95

E-mail: vlaamsbrabant@fitagency.be



Flanders Investment & Trade

DANK VOOR UW AANDACHT !

Vragen ?