

Kris Peeters
Hertogsstraat 59-61
1000 BRUSSEL

Brussel, 14 februari 2019

Betreft: Brexit - Bezorgdheden Belgische voedingsindustrie

Mijnheer de Vice-Eerste Minister,

De Belgische voedingsindustrie, de grootste industriële werkgever en investeerder van België, dreigt de zwaarst getroffen sector te worden i.k.v. de Brexit. Een studie van de KU Leuven waarschuwt voor een mogelijk verlies van meer dan 3.000 jobs in geval van een harde Brexit en 500 jobs in geval van een zachte Brexit.

Fevia, de federatie van de Belgische voedingsindustrie, wil om die reden samen met alle bevoegde overheidsinstanties de impact voor de bedrijven zoveel mogelijk beperken en roept daarom op tot een coherente aanpak, een maximale voorbereiding en een intensieve samenwerking met en tussen alle bevoegde beleidsniveaus en instanties en de getroffen sectoren.

Fevia vraagt de volgende zaken van de bevoegde overheidsinstanties:

- 1. Streef ernaar dat het VK de EU mét een akkoord verlaat.**
Handel drijven onder het WTO-regime betekent dat onze bedrijven douaneaangiftes moeten doen, gezondheidscertificaten moeten aanvragen, grens- en FAVV controles moeten ondergaan en douanetarieven moeten betalen die kunnen oplopen tot 60%. Fevia roept op om er alles aan te doen om het "no deal"-scenario mee te helpen vermijden. Indien het VK om uitstel van de Brexit zou vragen, moet hier volgens ons op worden ingegaan, voor zover er natuurlijk een perspectief is om op korte termijn tot een akkoord te komen.
- 2. Streef naar een toekomstige handelsrelatie in de vorm van een douane-unie met het VK**
Een klassiek vrijhandelsakkoord komt niet tegemoet aan de noden van de Europese voedingsindustrie, met haar geïntegreerde productieketen, waarbij ingrediënten en producten vaak meermaals de grens overgaan. Een intensieve douanesamenwerking en maximale reglementaire afstemming zijn cruciaal om een vlotte handel te vrijwaren.
- 3. Laat de transitieperiode aansluiten op het inwerkingtreden van de nieuwe handelsrelatie**
Indien men niet voor eind 2020 tot een akkoord komt, roept Fevia op om de transitieperiode te verlengen totdat de nieuwe handelsrelatie in werking treedt, zodat onze bedrijven zich maar één keer moeten aanpassen.

4. Versterk Douane en FAVV met het oog op een harde Brexit

Indien het toch tot een harde Brexit komt, moeten we samen onze bedrijven maximaal ondersteunen. Fevia vraagt snel de nodige middelen vrij te maken, zodat de Douane en het FAVV extra aanwervingen kunnen doen en vraagt om controles door Franstalige dierenartsen in Vlaanderen vlot mogelijk te maken.

5. Vraag de Europese Commissie noodmaatregelen te nemen

Onze Europese koepelfederatie, FoodDrinkEurope, heeft de Europese Commissie opgeroepen om in geval van een harde Brexit noodmaatregelen te voorzien rond douane, etikettering, transport en voedselveiligheid en fytosanitaire vereisten. Wij vragen u om deze oproep aan het Europese niveau mee te willen ondersteunen.

6. Overweeg de volgende suggesties rond een gecentraliseerde aanpak en communicatie rond het Brexit dossier op Belgisch niveau:

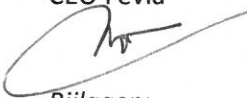
- een centraal aanspreekpunt voor het bedrijfsleven;
- een contactmoment voor de werkgeversorganisaties en sectorfederaties met alle bevoegde overheidsinstanties;
- een centraal callcenter, waartoe bedrijven zich met al hun vragen kunnen richten;
- gecentraliseerde, wekelijkse updates met nieuwe informatie en elementen die onder de aandacht van onze bedrijven moeten worden gebracht;
- een gezamenlijke communicatie- en sensibiliseringscampagne om de bedrijven op te roepen om zich voor te bereiden op de Brexit;
- een ontmoeting met de "Border Delivery Group", de groepering van de Britse instanties die de Brexit in goede banen moeten leiden.

U kan onze bezorgdheden, vragen en suggesties in detail nalezen in de nota in bijlage. Mogen wij u vragen om deze te willen meenemen en aanklaarten bij de bevoegde politieke en overheidsinstanties? Zij kunnen zeker ook aan bod komen op de volgende Brexit High Level Group. Wij zijn natuurlijk steeds bereid om dit schrijven verder toe te lichten om daarover verder van gedachten te wisselen.

Alvast bedankt voor de aandacht en het positieve gevolg dat u aan dit schrijven zal willen geven.

Hoogachtend,

Bart Buysse
CEO Fevia



Nadia Lapage
Secretaris generaal Fevia Vlaanderen



Anne Reul
Secretaris generaal Fevia Wallonie



Bijlagen:

- Nota "Brexit: Belangen Belgische voedingsindustrie"

- Joint Letter FoodDrinkEurope, Copa-Cogeca, Celca on « Contingency measures in the case of a no-deal Brexit »

Brexit: Belangen Belgische voedingsindustrie

Fevia roept op tot een coherente aanpak, een maximale voorbereiding en een intensieve samenwerking met en tussen alle bevoegde instanties en de getroffen sectoren

De Britse markt is heel belangrijk voor de Belgische voedingsindustrie. Het Verenigd Koninkrijk is immers de vierde belangrijkste handelspartner voor de Belgische voedingsbedrijven, goed voor een jaarlijkse omzet van bijna 3 miljard euro of ongeveer 10% van de totale export. Onze export naar het VK is divers: zowel grote bedrijven als kmo's vanuit tal van sectoren zijn actief op de Britse markt. Vanuit België worden veel verwerkte groenten en fruit (o.a. diepvriesgroenten en -aardappelproducten), graanbereidingen (o.a. koekjes), dranken (o.a. bieren), chocolade- en zuivelproducten en vlees- en vleesproducten geëxporteerd naar het VK. Volgens een studie van de KU Leuven moet de voedingsindustrie rekenen op een mogelijk verlies van meer dan 3.000 jobs in geval van een harde Brexit en 500 jobs in geval van een zachte Brexit. Dat is een belangrijke waarschuwing!

Fevia, de federatie van de Belgische voedingsindustrie, wil om die reden samen met alle bevoegde overheidsinstanties de impact voor de bedrijven zoveel mogelijk beperken en roept daarom op tot een coherente aanpak, een maximale voorbereiding en een intensieve samenwerking met en tussen alle bevoegde beleidsniveaus en instanties en de getroffen sectoren.

Fevia vraagt de volgende zaken van de bevoegde overheidsinstanties:

1. Streef ernaar dat het VK de EU verlaat mét een akkoord

In het geval van een harde Brexit drijven we vanaf 30 maart handel met het VK als derde land onder het WTO handelsregime. Dit betekent dat bedrijven douaneaangiftes zullen moeten doen, gezondheidscertificaten nodig zullen hebben en dat hun producten onderworpen zullen worden aan grenscontroles en FAVV-controles. Mogelijks komen er dan ook beperkingen op de hoeveelheid goederen die in- en uitgevoerd mogen worden. Ook zullen aanpassingen op de etiketten van de producten nodig zijn. In het slechtste geval zijn dan ook de gebonden WTO-rechten van toepassing en moeten douanetarieven betaald worden op goederen die van en naar het VK gaan, welke voor voeding en dranken tot 60% kunnen oplopen! Deze kosten kunnen moeilijk geabsorbeerd worden door een aantal van onze sectoren, die met zeer lage winstmarges werken.

Fevia roept de Belgische overheden dan ook op om er alles aan te doen om het "no deal"-scenario mee te helpen vermijden. Indien het VK om uitstel van de Brexit zou vragen, moet hier volgens ons op worden ingegaan, voor zover er natuurlijk een perspectief is om op korte termijn tot een akkoord te komen.

2. Streef naar een toekomstige handelsrelatie in de vorm van een douane-unie met het VK

Indien het voorliggende draft akkoord zou worden goedgekeurd, komt er tot eind 2020 een status quo transitieperiode. Het VK en de EU zullen in die periode een akkoord over hun nieuwe handelsrelatie proberen te sluiten. Fevia vraagt om geconsulteerd te worden tijdens dit onderhandelingsproces zodat we er – gezien de hogervermelde impact – mee over kunnen waken dat voldoende rekening wordt gehouden met de belangen van de Belgische voedingsindustrie.

Een klassiek vrijhandelsakkoord, zoals de EU heeft met Canada, Zuid-Korea of Japan, komt niet tegemoet aan de noden van de Europese voedingsindustrie, met haar geïntegreerde productieketen, waarbij ingrediënten en producten vaak meermaals de grens overgaan. Fevia roept de Belgische

overheden dan ook op om te streven naar een douane-unie met het VK, met maximale afstemming van regelgeving rond onder andere voedselveiligheid en etikettering.

3. Laat de transitieperiode aansluiten op het inwerkingtreden van de nieuwe handelsrelatie

Indien men niet voor eind 2020 tot een akkoord komt, roept Fevia op om de transitieperiode te verlengen totdat de nieuwe handelsrelatie in werking treedt, zodat onze bedrijven zich maar één keer moeten aanpassen.

4. Versterk Douane en FAVV met het oog op een harde Brexit

Indien het toch tot een harde Brexit komt, moeten we samen onze bedrijven maximaal ondersteunen. Voeding, en vooral verse producten, moet zo snel mogelijk de grens over. Daarvoor moeten de douane- en voedselveiligheidsformaliteiten snel afgehandeld worden. Fevia roept de overheden dan ook op om snel de nodige middelen vrij te maken, zodat de Douane en het FAVV de nodige maatregelen kunnen nemen en extra aanwervingen kunnen doen en hier geen “bottlenecks” ontstaan.

Wij vragen een continue verzekering van activiteit vanwege de Douane, met mogelijkheid van 24/7 controles inclusief weekends, desgevallend met permanentie, gesteund door een robuust ICT netwerk dat voldoende capaciteit aankan. In geval van een harde Brexit is verder ook wederzijdse erkenning van de AEO (Authorised Economic Operator) certificering belangrijk. We vragen ook dat de FOD Financiën formeel goedkeurt dat bedrijven die AEO gecertificeerd zijn, de intentie hebben om elektronische aangiftes te doen en beschikken over een geïntegreerde douaneboekhouding geen controles meer krijgen en het principe van “system based auditing” van kracht wordt, wat betekent dat er enkel nog op basis van steekproef controles zouden zijn.

De Brexit stelt alle betrokkenen voor grote uitdagingen en vergt pragmatische oplossingen. Zo zou het mogelijk moeten zijn om (extra) medewerkers van de bevoegde overheidsdiensten daar in te zetten waar ze het meest nodig zijn. Zo beschikt het FAVV over meer Franstalige dan Nederlandstalige veeartsen en kunnen die eersten ondanks de krapte op de arbeidsmarkt ook gemakkelijker worden aangeworven. Toch blijkt het niet zo evident om Franstalige veeartsen in te zetten voor controles in Vlaanderen (bij bedrijven, aan grensposten...), omwille van de taalwetgeving. Dit vergt, minstens tijdelijk, een dringende, aangepaste oplossing. De voedingsindustrie is alvast vragende partij om controles door Franstalige dierenartsen in Vlaanderen ‘volgens de regels van de kunst’ vlot mogelijk te maken. Het ontwerp van Noodwet voorziet in de aanwerving van extra mensen voor het FAVV. Een dergelijke bijsturing zou die aanwerving aanzienlijk kunnen vergemakkelijken.

5. Vraag de Europese Commissie noodmaatregelen te nemen

Onze Europese koepelfederatie, FoodDrinkEurope, heeft de Europese Commissie opgeroepen om in geval van een harde Brexit noodmaatregelen te voorzien rond douane, etikettering, transport en voedselveiligheid en fytosanitaire vereisten. Wij vragen u om deze oproep aan het Europese niveau mee te willen ondersteunen.

6. Overweeg de volgende suggesties rond een gecentraliseerde aanpak en communicatie rond het Brexit dossier op Belgisch niveau

Fevia verwelkomt alle initiatieven om sectoren en bedrijven te informeren via websites, contactpunten en infosessies. Wij missen echter een gecentraliseerde aanpak en communicatie rond

het Brexit dossier. Zeker in geval van een harde Brexit zijn duidelijke en korte communicatielijnen cruciaal. Fevia vraagt daarom de volgende suggesties te overwegen:

- Welke instantie of welk forum zal fungeren als centraal aanspreekpunt voor het bedrijfsleven?
- Kan een contactmoment voor de werkgeversorganisaties en sectorfederaties worden voorzien met alle bevoegde overheidsinstanties, om een stand van zaken op te maken en scherp te stellen tot wie men zich met welke vragen zal kunnen wenden?
- Het inrichten van een callcenter door de Douane is zeer waardevol. Kan er ook een centraal callcenter worden opgezet, waartoe bedrijven zich met al hun vragen kunnen richten en dat de vragen voor verder gevolg doorverwijst naar de bevoegde instanties?
- Kan voor gecentraliseerde, wekelijkse updates worden gezorgd met nieuwe informatie en elementen die onder de aandacht van onze bedrijven moeten worden gebracht?
- Komt er een gezamenlijke communicatie- en sensibiliseringscampagne om de bedrijven op te roepen om zich voor te bereiden op de Brexit? Wij stellen vast dat, ondanks alle initiatieven dusver, er nog steeds heel wat overheden en bedrijven zijn die weinig actie ondernemen. Het feit dat sommige overheden – die toch een voorbeeldfunctie hebben - een afwachtende houding aannemen, is geen stimulerende factor voor de bedrijven.
- Kan een ontmoeting worden ingericht met de “Border Delivery Group”, de groepering van de Britse instanties die de Brexit in goede banen moeten leiden? Hun informatie is van groot belang voor de inschatting en de voorbereiding van de Brexit langs onze kant!

Fevia volgt dit dossier van zeer nabij op en verdedigt de belangen van de Belgische voedingsindustrie in alle relevante overlegfora en op alle niveaus. Wij informeren onze voedingsbedrijven op regelmatige basis (via onze website, wekelijkse nieuwsbrief, directe mailings, inspraakorganen, werkgroepen en events i.s.m. de bevoegde instanties) over hoe zij zich het best op de Brexit kunnen voorbereiden en roepen hen actief op om zelf een EORI-nummer aan te vragen of snel op een schrijven rond de toekenning van een EORI-nummer van de Douane te reageren, de Brexit Impact Scan te doen, de Brexit Checklist van de Douane door te nemen en de Q&A te lezen rond fytosanitaire en veterinaire goederen, opgesteld binnen het Nationaal Douaneforum. En we gaan onze inspanningen op dat vlak nog intensifiëren. Met het oog daarop vragen wij de bevoegde overheidsinstanties om de hier geformuleerde vragen en suggesties tot verdere samenwerking te willen overwegen.



CC(19)920:1

Mr Michel Barnier
EU Chief Negotiator
Task Force on Article 50
European Commission
BERL Building
BE – 1049 Brussels

Brussels, 6th February 2019

Dear Chief Negotiator,

Copa and Cogeca, CELCAA and FoodDrinkEurope, on behalf of the entire EU agri-food chain, would like to commend the work that you and the EU team have done so far on the Brexit negotiations.

We would also like to thank you for your availability in meeting with us, and for the clear exchange in our conversations on 4th February.

We acknowledge the significant efforts of the EU and UK negotiation teams in securing the Withdrawal Agreement and finalising the Political Declaration. We believe this represents an important step towards an orderly Brexit and to ensuring trade between the EU and the UK in future remains as frictionless as possible. A swift conclusion is needed to the ratification process – as our sector will need a transition period to suitably prepare. We wish to further stress that a no-deal Brexit must be avoided.

Nevertheless, given the current situation and with less than two months to go before the UK leaves the EU, we would like to repeat our concerns. The agri-food sector is certainly one of the sectors most impacted by Brexit, due to its complex highly integrated supply chains, its just-in-time processing and its dependence on perishable products. In 2017, EU27 exports of agri-food products to the UK amounted to €41 billion while the UK exports to the EU27 reached €17 billion.

To mitigate the damage of a no-deal Brexit on the food supply chain, the agri-food chain calls on the EU Institutions to adopt unilateral contingency measures specific to this sector. More details and a full list of these contingency measures can be found in annex. Of course, undermining the Single Market should not be envisaged, even if pragmatic and temporary procedures must be prepared.

We will stay in contact with your services for more technical exchanges and remain at your disposal should you need additional information.

Yours faithfully,

Pascale Rouhier
Celcaa Secretary General

Pekka Pesonen
Copa-Cogeca Secretary General

Mella Frewen
FoodDrinkEurope Secretary General

Annex

CELCAA aisbl
10 rue de Tamines
1060 Brussels- BE
T/F : 02 537 37 11
p.rouhier@celcaa.eu
www.celcaa.eu
Transparency register :
01201270584-34

Copa - Cogeca
61, Rue de Trèves
B - 1040 Bruxelles
www.copa-cogeca.eu
Numéro au Registre européen de
transparence
Copa 44856881231-49
Cogeca 09586631237-74

FoodDrinkEurope
Avenue des Nerviens 9-31
1040 Brussels - BELGIUM
Tel. +32 2 514 11 11
info@fooddrinkeurope.eu
www.fooddrinkeurope.eu
ETI Register 75818824519-45

Annex: contingency measures in the case of a no-deal Brexit

Faced with the current lack of clarity, our organisations have strongly encouraged operators to prepare for a no-deal scenario, and many are engaged in contingency planning. Nevertheless, the measures taken will not prevent significant disruption of supply chains in case of no-deal. It is also proving difficult for smaller operators to suitably prepare as they will be facing export procedure for the first time and they lack the required skills and resources. In this context, a number of areas should be addressed and **contingency plans should include the following:**

In relation to customs

- Foresee temporary facilitated procedures for EU agri-food products¹ that would allow the goods to be cleared at the premises of the operator;
- Adopt temporary measures allowing goods placed on the EU market before 30 March 2019 to continue being sold until goods are exhausted;
- Promote a pragmatic approach to enforcement by EU customs authorities for a determined period (e.g. 18-24 months);
- Coordinate efforts in capacity-building in Member States' customs authorities and in training for businesses, SMEs in particular, that will now operate at international level;

In relation to labelling

- Facilitate a smooth transition to label changes², by adopting temporary measures allowing for a grace period of at least 18 months, so that operators can build this into their current label update cycle and incorporate all changes at a single time;
- Clarify the legal obligation for “*establishing a business address*” in the EU. Indeed, UK operators exporting to the EU will need to replace the UK address with an EU address and EU operators exporting to the UK will need a UK address;

In relation to food safety and phytosanitary requirements

- Ensure an adequate coordination and information exchange on food safety and phytosanitary issues;
- Maintain the full access for the UK to the RASFF, EUROPHYT and the Administrative Assistance and Cooperation (AAC) food fraud system: this will be mutually beneficial for the UK and the EU, as it will enable to continue this sharing of intelligence on potential food safety and phytosanitary risks as well as fraud to help protect both the EU and UK markets;
- Ensure mutual recognition of SPS certification (food safety and phytosanitary) by the EU and the UK;
- Accelerate the process for recognising UK certification bodies as a third country certification body to certify organic products for export to the EU so that this is in place ahead of 29.03.19 for continued market access;
- Ensure an uninterrupted and coordinated control of excise goods across the borders by maintaining an open access for the UK to the Excise Movement and Control System (EMCS).

In relation to transport

- Ensure continuity of licenses to operate for EU haulers in UK and UK haulers in the EU for at least 18 months;
- Maintain harmonization of all regulations and licenses for drivers (hours, training, requirements, etc.) and trucks (MOT, vehicle weight limits, etc.) for at least 18 months.

¹ Covering all agricultural and processed agricultural products

² Including but not limited to Regulation (EU) No 1169/2011 on the provision of food information to consumers, Regulation (EC) 1924/2006 on nutrition and health claims made on foods and Regulation (EC) 1925/2006 on the addition of essential nutrients to food.

In relation to market disruption that will occur in agricultural markets

- Make structural and adjustment funding available to operators and develop supporting policies to address the negative impacts arising from changes in the relationship negotiated between the EU and the UK;
- Set Emergency Brexit Funds with sufficient budget to deal quickly with any unforeseen event. Trade promotion supports should be put in place as well;
- Foresee plans for the use of market management tools, in particular private storage aids for some products.

The impact of a no-deal will be immediate and harsh, therefore the EU agri-food chain is asking that the Commission be ready to act.

Geographical indications and denominations of origins are a key pillar of the European agricultural policy and a fundamental asset for the trade of high-added value foods. In case of no-deal, and until the UK establishes its own GI scheme, EU GIs will not be protected in the UK market. In this framework, support from the European Commission will be needed to help GI rights holders to protect their GIs under the general trade mark legislation and/or to submit their application for GI status under the future UK GI scheme.

The agri-food sector urges the Commission to **secure EU-wide solutions** by encouraging Member States' coordination and support, in order to achieve similar level of preparedness among Member States to **avoid trade flow distortions**. In particular, in case of non-compliance at borders, the Commission should ensure a level playing field for operators in dealings with customs' officials.

The exit of the UK from the EU without a deal will constitute a lose-lose situation for the entire agri-food chain. There is therefore an urgent need for time-limited EU contingency measures to decrease business risks associated with a no-deal Brexit and the UK must be encouraged to ensure reciprocity.

Finally, our sector would appreciate further coordination and communication from the concerned Directorates General, along with national authorities, in order to best prepare for all possible eventualities.